

GENERALI ITALIA

Sito web: https://www.generali.it/?prv=search&gclid=CjwKCAjw9pGjBhB-EiwAa5jl3CRroxdtn95ELakbXux3DMDCe9ykie4x7V6LxyXdf34F4TM2kR9ARoCsAkQAvD_BwE&gclsrc=aw.ds

PRESENTAZIONE AZIENDA

Chi siamo

Generali Italia, primo Gruppo assicurativo italiano, posizionato tra i principali player mondiali di riferimento con un approccio innovativo e tecnologicamente all'avanguardia, opera su tutto il territorio nazionale fornendo un servizio ad oltre 6 milioni di clienti.

Le **Filiali di Direzione**, strutture commerciali direttamente coordinate dalla Compagnia, presidiano attraverso i Consulenti Assicurativi Previdenziali, il rapporto fiduciario con oltre 30.000 clienti utilizzando processi di customer care e commerciali basati su approcci e tecnologie altamente evoluti.

Professionalità richieste:

Generali Italia, leader nel mercato assicurativo italiano, ricerca nuove risorse brillanti e dinamiche che, attraverso un percorso di crescita, potranno diventare PROFESSIONISTI DELLE ASSICURAZIONI. Le risorse saranno inserite all'interno delle Filiali di Direzione, strutture commerciali che operano nelle principali città metropolitane d'Italia.

Siamo alla ricerca di **Consulenti Assicurativi Junior** per la nostra filiale di ROMA.

La nuova risorsa avrà a disposizione:

- Un ambiente lavorativo dinamico, giovane, collaborativo e fortemente meritocratico, dove i risultati verranno premiati anche con concrete possibilità di crescita
- Un Tutor dedicato che, con un affiancamento costante, curerà quotidianamente la formazione continua on the job
- Piani formativi erogati dalla Formazione di Generali Italia per sostenere una crescita professionale mirata
- Oltre 70 benefit Aziendali tra cui la copertura sanitaria ed infortunistica, la previdenza integrativa, i rimborsi per trasferte e un piano welfare aziendale
- Strumenti digitali a supporto device e tools di ultima generazione
- Un panel di clienti per avviare l'attività

Tipo di contratto: Tempo determinato di 12 mesi (CCNL-ANIA), senza apertura di P. IVA.

I Consulenti Assicurativi delle Filiali di Direzione sono Partner di Vita dei loro clienti con l'impegno di prendersi cura delle loro vite, dei loro sogni e progetti.

I neoassunti si occuperanno principalmente di:

- Acquisire e sviluppare clientela
- Seguire l'intero processo di vendita con il cliente, dalla conoscenza approfondita del cliente, all'elaborazione di proposte commerciali, fino alla conclusione del contratto
- Mantenere le relazioni con i clienti al fine di supportarli costantemente nelle loro scelte di vita e di investimento

Quali caratteristiche ricerchiamo:

- Laurea e/o diploma
- Capacità comunicative e relazionali
- Proattività e curiosità
- Predisposizione ad un'attività di relazione
- Attitudine alla formazione continua e all'autoformazione

Sbocchi occupazionali: in ambito commerciale come Consulente Assicurativo